

## 【NEWS RELEASE】

2019年4月1日

各位

 株式会社三井住友銀行  
 日本電気株式会社

ビジネスマッチングサービス「Biz-Create」について

株式会社三井住友銀行（頭取 CEO：高島 誠、以下「三井住友銀行」）は、日本電気株式会社（代表取締役 執行役員社長 兼 CEO：新野 隆、以下「NEC」）と共同で、2019年4月から試行を開始した後、2019年5月末よりインターネット上で企業同士がビジネスパートナーを探すことが出来るビジネスマッチングサービス「Biz-Create（ビズクリエイト）」の運営を開始します。

 URL：<https://biz-create-service.jp/index.html>

## 1. 背景

三井住友銀行では、お客さまの「新たなビジネスパートナーを探したい」というニーズにお応えする為、お客さまのニーズにマッチする弊行お取引先を紹介するビジネスマッチングを積極的に実施してきました。

今般、三井住友銀行が積み重ねてきたビジネスマッチングのノウハウと、NECのクラウド等のデジタル技術を組み合わせ、お客さまの技術・技巧を活用した新たな事業創出の場をご提供すると共に、地域の枠を超えた日本全国でのビジネスチャンス拡大に伴う地方創生の実現を目的として、本サービスの運営を開始します。

## 【ビジネスマッチングの一例】

<b>機械メーカー</b> オープン・イノベーションとして広く技術、アイデアを探索したい	<b>樹脂成型メーカー</b> 自社の技術には自信あり提携先を探したい
過去探索できていなかった技術分野での協業を図ることができた	
<b>医療機器・科学機器メーカー</b> 新製品の開発に協力してもらえるメーカーを探したい	<b>金属製品製造業</b> 自社技術を活用し新しい市場開拓を図りたい
新分野での装置開発に互いの技術、製品を組み合わせることで品質を高めることができた	
<b>通販事業者</b> ラインナップの手薄なカテゴリー、新分野の商材を拡充したい	<b>衛生資材メーカー</b> 積極的に自社製品を拡販したい
特色ある製品の取扱いラインナップを拡充することができた	

## 2. 「Biz-Create」のサービス概要

「Biz-Create」は、お客さま同士がオンライン上で自由にビジネスニーズの発信・閲覧ができることに加え、サイト上でチャット機能を活用したコミュニケーションを行う事ができる、プラットフォーム型ビジネスマッチングサービスです。

本サービスは地方銀行と連携して、金融機関の垣根を越えたビジネスマッチングを実現します。尚、既に多数の金融機関に本サービス導入をご検討頂いております。

将来的には NEC の AI 等のデジタル技術を活用し、ビジネスマッチングの更なる精度向上やマッチングニーズの喚起等、より利便性の高い機能を提供する予定です。

## 3. 「Biz-Create」の特徴

- ✓ 全国に約 10 万社の顧客基盤をもつ三井住友銀行と各地域金融機関が連携し、地域・業種の垣根を越えたビジネスマッチングを提供します。
- ✓ 三井住友銀行が積み重ねてきたノウハウを活用した精度の高いマッチングサービスをインターネット上で効率的に利用する事ができます。
- ✓ 金融機関（三井住友銀行含む）のネットワーク上でビジネスパートナーを探索できるサービスである為、安心してご利用頂けます。

## 4. 「Biz-Create」の基本情報

リリース日	2019 年 5 月末を予定
ご利用可能時間	月曜～土曜：8:00～22:00 日曜：8:00～19:00
利用企業	ValueDoor（ ）契約企業

ValueDoor：三井住友銀行の法人向けインターネット窓口。利用者は ValueDoor を経由し、当行および当行グループの法人向けサービスを利用する事ができます。

## 5. 本サービスの試行に協力して頂ける企業様（順不同、敬称略）

- ✓ 株式会社イチネンホールディングス
- ✓ インペリアル・エンタープライズ株式会社
- ✓ 株式会社ウェルファン
- ✓ 株式会社サンマルクホールディングス
- ✓ 株式会社日本セレモニー
- ✓ 日本通運株式会社
- ✓ ヒラキ株式会社
- ✓ 藤原産業株式会社
- ✓ 株式会社ワッツ

以 上