

【NEWS RELEASE】

2020年12月22日

各 位

株式会社三井住友フィナンシャルグループ
株式会社三井住友銀行
株式会社プラリタウン法人向けデジタルソリューションのサービスリリースについて—法人向けデジタルプラットフォーム「プラリタウン」の本格サービス開始および
ポートフォリオ型ファクタリング（保証）のオンラインサービス「Amulet」のリリース—

株式会社三井住友フィナンシャルグループ（執行役社長グループ CEO：太田 純、以下「三井住友フィナンシャルグループ」、当社グループを総称して「SMBC グループ」）では、法人のお客さまの経営課題解決、新規事業創出を支援するため、「法人向けデジタルソリューションの展開」を中期経営計画における重点戦略のひとつとして推進しております。具体的な取り組みとして、トヨタグループとの「TOYOTA Wallet」や INCJ・コマツとの合弁事業ランドデータバンク等、大企業のお客さまとのビジネス共創を行って参りました。また、オンライン上のビジネスマッチングサービス「Biz-Create」や衛星データ分析サービス「ジオミエール」など、SMBC グループとして、新たなデジタルビジネスの取り組みを進めております。

今般、2020年5月に設立した株式会社プラリタウン（代表取締役：並木 亮、以下「プラリタウン」）は、法人向けデジタルプラットフォーム「PlariTown」について、機能拡充、サイトリニューアルの上、全国すべてのお客さまを対象として、本格的なサービスの提供を本日より開始します。これにより、プラリタウンが掲げる「中堅中小企業のデジタル化支援」の実現を目指して参ります。SMBC グループでは、PlariTownを法人のお客さまのデジタルチャネルの中核に据えて、今後展開される SMBC グループにおける金融・非金融のデジタルサービスとの連携を推進して参ります。

また、株式会社三井住友銀行（頭取 CEO：高島 誠、以下「三井住友銀行」）は、売掛債権に対する保証のオンラインサービス「Amulet（アミュレット）」を本日よりリリースいたします。本サービスは、お客さまが販売先に対して保有している売掛債権について、三井住友銀行が保証を行うことで販売先倒産時の売掛債権回収リスクに対応するサービス（「ポートフォリオ型ファクタリング（保証）」）のお申込みから契約締結等を Web 対応するデジタルソリューションとなります。

1. 法人向けデジタルプラットフォーム「PlariTown」の本格サービス開始について

「PlariTown」では、提供する1つのWebサイトを起点として、企業活動に係る業務（財務経理、営業、人事、法務、企画等）について、金融サービスに留まらず、SMBC グループ内外の協業するサービス提供企業の様々なビジネスアプリ/サービスとの連携を可能にすることを目指しています。これまで、三井住友銀行が実施する「テレワーク導入支援プログラム」(※)にお申込みいただいたお客さまのみに限定して試行的に提供して参りましたが、本日より全国すべてのお客さまを対象としたサービス提供を開始いたします。同時に、以下の通り新サービスをリリースいたします。

(※) テレワーク導入支援プログラム：厚生労働省が公表した「新しい生活様式」における「働き方の新しいスタイル」を受け、テレワーク導入を進める法人のお客さまを三井住友銀行が支援する取り組み。

- ① 「PlariTown」内にてオンラインセミナー開催機能を実装
PlariTownの会員向けに、協業パートナーと共同でオンラインセミナーを配信します。また、SMBCグループが開催するオンラインセミナーを配信するなど、動画コンテンツの拡充を検討して参ります。
- ② SMFL レンタル株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：八瀬 浩一郎）と PC 端末（Microsoft Surface）レンタルに関するパートナーシップを締結
PC 端末等ハードウェアの支援ニーズが多いことから、中堅中小企業のデジタル化支援ソリューションの多様化を企図し、プラリタウンとして初のハードウェア分野でのパートナーシップ締結事例となります。
- ③ 株式会社セールスフォース・ドットコム（本社：東京都千代田区、代表取締役会長兼社長：小出 伸一、以下「セールスフォース・ドットコム」）との業務提携に基づきクラウド型統合CRM（Sales Cloud等）のリセール業務開始
2020年8月11日付の業務提携締結後、両社にて協議を進めた結果、この度、プラリタウンでのセールスフォース・ドットコム製品のリセール業務を開始いたします。

今後は、協業するパートナーサービスの提供に加え、利用者が日常業務に役立つ情報をパーソナライズして配信する機能等、不断の機能拡充を図ります。プラリタウンは、主に中堅中小企業のお客さまのデジタル活用を通じた更なる成長を支援するとともに、デジタルプラットフォームとしての成長・展開を図って参ります。

【サービス概要】

<株式会社プラリタウンが協業するサービス提供企業>

事業者	サービス内容	事業者	サービス内容
	Salesforce (クラウド型CRMアプリケーション) 多岐にわたる顧客接点を一元的に連携可能な統合CRMプラットフォーム		Sansan (クラウド名刺管理サービス) 社内の名刺を一括管理、共有するクラウドサービス。オンライン名刺機能を搭載
	PCレンタルサービス (Microsoft Surfaceレンタル) サブスクリプション型のPCレンタルサービス		SmartHR (クラウド人事労務ソフト) 人事労務手続きのペーパーレス化を可能にするクラウドソフト
	bellFace (オンライン営業システム) 電話回線を利用したオンライン営業システム		TeamSpirit (クラウド型業務支援サービス) 勤怠管理・経費精算・工数管理等を統合した働き方改革プラットフォーム
	ビズリーチ (人材データベース) 転職サイト「ビズリーチ」の人材データベース		mitoco (顧客が見えるグループウェア) カレンダー・電子集議・掲示板・ファイル共有等を統合したクラウドサービス
	Chatwork (ビジネスチャット) 社内外のコミュニケーションを効率化するビジネスチャット		SMBCクラウドサイン (クラウド型電子契約) オンラインで契約が完結できる電子契約システム

「PlariTown」が提供するサービス例 ※2020/12/22時点

情報配信



日々の業務に役立つ情報（記事・レポート等）をプラリタウンが配信

動画コンテンツ・オンラインセミナー



プラリタウンの会員向け各種セミナーや動画コンテンツを配信

パートナーサービスの提供



提携パートナーサービスやSMBCグループのデジタルサービスを提供



日常業務に必要な機能、情報をワンストップで提供

【関連 Web サイト】

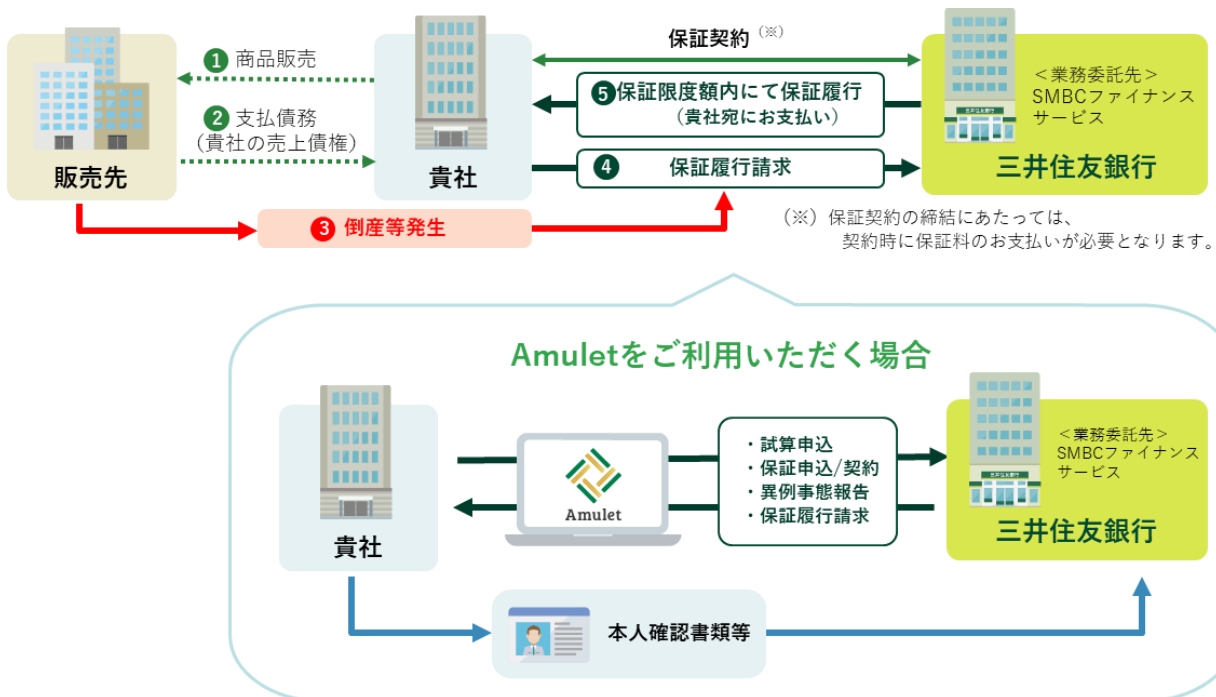
「Beyond SMBC Group」 <https://www.smfg.co.jp/beyond/articles/001/>

2. 売掛債権に対する保証のオンラインサービス「Amulet」について

お客さまが保有する売掛債権に対する保証サービス「ポートフォリオ型ファクタリング（保証）」をオンライン化した新サービス「Amulet」をリリースいたします。

これまでは、お客さまと対面でのご提案・お申込み受付や書類への押捺などが必要でしたが、Amulet をご利用いただくことで、これらのお手続きを web 上の非対面で行うことができますようになります。また、Amulet 内の契約締結には SMBC クラウドサイン株式会社（代表取締役社長：三嶋 英城）が提供する電子契約のサービスを利用するため、契約手続きについても非対面で行うことが可能となります。

【サービスの概要】



【関連 Web サイト】

サービス紹介ページ <https://www.smbc.co.jp/hojin/sonota/factoring/Amulet/>

従前より、お客さまにとって安心な商取引の拡大をご支援すべく「ポートフォリオ型ファクタリング（保証）」を提供して参りましたが、テレワークの常態化など多様な働き方が求められる法人のお客さまにとって、非対面で利便性が高く、スピーディーな取引を実現できる Amulet はお役に立てるソリューションになると考えております。今後も Amulet を通じて、お客さまの商取引や経済活動を下支えして参ります。また、2021 年 1 月を目途に、PlariTown の提携サービスとして、Amulet を追加することを検討して参ります。

三井住友フィナンシャルグループでは、今後もデジタルソリューションプロバイダーとして複雑化する社会課題の解決やお客さまの多様化する経営課題やニーズに幅広くお応えし、国内産業の発展に貢献すべく、SMBC グループの総力をあげて取り組んで参ります。

以上